

HESBAYE - ECONOMIE

Un nouveau réseau d'affaires sur base du bouche-à-oreille

Des entrepreneurs hesbignons ont créé un groupe BNI pour développer leur business

Le groupe BNI (Business Network International) Hesbaye Avenir a été lancé officiellement vendredi dernier à la Ferme d'Hepsée à Verlainne. 27 entrepreneurs de la région en sont déjà membres. Leur objectif : échanger des recommandations d'affaires, établir des relations efficaces pour permettre le développement de leur activité et donc accroître leur chiffre d'affaires.

BNI est le premier réseau d'affaires en Europe et dans le

monde. « *Il s'agit d'une méthode de travail permettant aux entreprises et aux entrepreneurs de développer leur business et leur réseau de partenaires grâce à une mise en pratique du bouche-à-oreille* », indique Alexandre Poty, directeur consultant senior. Et BNI fonctionne en groupe. « *Un groupe est composé de professionnels issus de tous les secteurs d'activité mais avec un seul représentant par métier pour éviter les conflits d'intérêts.* »

Quelques entrepreneurs waremmiens viennent de créer un

groupe qui va rayonner sur la Hesbaye. Il compte déjà 27 membres (voir ci-dessous). « *C'est le 19e groupe BNI en Belgique francophone* », indique Alexandre Poty. « *Il va devenir un nouvel acteur économique de sa région* ».

Vendredi matin, c'était le lancement officiel de ce groupe baptisé « Hesbaye Avenir ». Près de 200 personnes y ont assisté à la Ferme d'Hepsée à Verlainne. Chaque membre avait en effet

entre 8h et 9h, ce sera la réunion proprement dite. Chaque membre intervient une minute sur un volet de son activité et effectue une demande spécifique à l'ensemble du groupe. Un des membres est le conférencier du jour et dispose de 10 minutes pour approfondir la présentation de son entreprise. Il y a ensuite l'échange des recommandations d'affaires. Chacun annonce et remet à son destinataire les mises en relation qu'il a suscitées dans la semaine. Et enfin, ceux qui ont conclu une affaire grâce à une recommandation, remercient le membre qui a été prescripteur. Cela permet aussi de connaître le volume d'affaires échangé dans le groupe.

L'objectif est donc clair : faire du business et augmenter son chiffre d'affaires grâce aux recommandations par le bouche-à-oreille des autres membres, tout en aidant également ceux-ci. Un concept intéressant mais qui demande à l'entrepreneur un investissement financier (150 euros de droit d'entrée et 870 euros de cotisation annuelle), et humain. Mais selon les membres qui ont déjà réalisé plusieurs affaires grâce au groupe, cela en vaut la peine. ■

CHRISTOPHE CAUBERGH

ILS ÉTAIENT 200 POUR LE LANCEMENT DU BNI À LA FERME D'HEPSÉE À VERLAINE



Le Faimois Fabien Lucas a présenté son entreprise de peinture et déco. ■

pu convier des invités. D'autres entrepreneurs pour la plupart. Pour nouer des contacts professionnels évidemment (il y a eu une séance d'échanges de cartes de visite durant la matinée), mais aussi pour éventuellement rejoindre le groupe qui est appelé à s'agrandir.

Mais concrètement, comment va fonctionner ce groupe BNI Hesbaye Avenir ? « *Il va se réunir chaque vendredi. De 7h30 à 8h, ce sera le petit-déjeuner lors duquel il y aura déjà des échanges. Et*



Les invités au lancement du BNI ont échangé leurs cartes de visite. ■ CH.C.

PHILIPPE CRANINX, PRÉSIDENT DU GROUPE

« J'ai pu attirer 2 clients grâce à un membre »

À la tête de trois agences BKCP banque (Waremme, Huy et Herstal), Philippe Craninx est le président de ce groupe BNI Hesbaye Avenir. Il y a quelques mois encore, ce Waremmeien ne connaissait pas le Business Network International. « J'ai été invité par un ami à participer à une réunion du groupe BNI des Hauts-Sarts », explique-t-il. « C'était intéressant et puis, j'ai été contacté par Olivier Rousseau, directeur consultant pour BNI, qui est un ancien voisin. Il m'a demandé si je voulais bien lancer un groupe à Waremme et le présider. Je lui ai demandé deux semaines de réflexion avant d'accepter. Avec Laurent Mathy, nous avons alors sollicité nos relations pour recruter des membres. » Et rapidement, le groupe s'est constitué de 27 entrepreneurs. « Avant, il fallait 15 personnes minimum pour créer un groupe BNI. Depuis peu, c'est 25. On passera très prochainement à 30 car trois invités ont déjà souhaité nous rejoindre. » Même si le noyau « dur » du groupe est composé de Waremmeiens, c'est à la Ferme d'Hepsée de Verlaine que les réunions se feront chaque ven-



Gérant d'agences BKCP banque. ■

dredi. « Nous avons cherché sur Waremme un endroit pouvant nous accueillir avec le petit-déjeuner dès 7h30 mais nous n'avons pas trouvé. » Et la méthode de la recommandation professionnelle via le bouche-à-oreille semble déjà fonctionner. « J'ai déjà pu attirer deux clients grâce à un membre. Sans son intervention, je n'aurais pas pu les approcher. Et d'autres membres ont déjà réalisé des affaires rien que lors des premiers contacts du BNI ». ■

CH.C.

À NOTER Envie de rejoindre le BNI Hesbaye :
info@bnihesbaye.be ou 0475/75.16.16

LES 27 MEMBRES DU BNI HESBAYE

Christophe Mathéi (@t-elier - Hannut), **Catherine Cordens** (Binôme Graphique - Villers-le-Bouillet), **Jean-Marc Casini** (Ki-wix - Naninne), **Christian Renier** (Easy Informatique - Wanze), **Alain Lavoix** (Al in 1 - Wanze), **Vincent Vanbellingen** (Garage Baudouin Pierre - Huy), **Olivier Stankiewicz** (Cargo Lifting - Villers-le-Bouillet), **Fabien Lucas** (Lucas Peinture et Décoration - Faimes), **Sarah Santin** (Kioub - Waremme), **Benoît Leroy** (Parallèles - Ans), **Maxime Destexhe** (Destexhe Carrelage - Berloz), **Fabrice Torbol** (Bureau d'Architecture - Seraing), **Philippe Delacourt** (Les Copeaux d'Abord - Orp-le-Grand), **Raphaël Metzler** (Geoprojet - Amay), **Christophe Pariel** (Reno-Solutions - Chênée), **Jean-Pierre Craninx** (Progest - Waremme), **Laurent Mathy** (Immocube - Waremme), **Philippe Craninx** (BKCP Banque - Waremme), **Alain Williaume** (Audit & Accounting - Waremme), **Francine Dolcimascolo** (SD Worx - Liège),

Marc Renkin (Proboss - Bruxelles), **Marc Senger** (Alias Consult - Sprimont), **Jean-François Huyts** (Rebond Dynamic Expertises - Seraing), **Jean Mathy** (Fiduciaire - Faimes/Waremme), **Yves Paquay** (Avocat - Waremme), **Olivier Beau-duin** (Notaire - Waremme), **Thierry Leruth** (Bulles Voyages - Huy). ■



M. Destexhe et sa collaboratrice. ■